

Gestión Comercial Eficaz en Farmacias

Este curso ofrece herramientas clave para potenciar ventas y fidelizar clientes en farmacias. Dirigido por **Viviana Kutz**, experta en el sector, el programa aborda estrategias de ventas, atención al cliente y optimización de espacios, todo adaptado al contexto argentino.

¿Estás preparado/a para recibir mas entrenameinto en marketing y ventas?



Centro Educativo Digital Huellas Misioneras

Contextualización del Mercado Farmacéutico

En un entorno farmacéutico en constante cambio, la competencia aumenta y los consumidores son cada vez más exigentes. **¿Cómo diferenciarte y mejorar tus ventas en este contexto?**

La respuesta está en adoptar estrategias comerciales modernas y enfocadas en el cliente.

Propuesta de Valor del Curso

Potenciar tus ventas

Estrategias probadas para aumentar la rentabilidad.

Fidelizar a tus clientes

Generará relaciones duraderas y de confianza.

Optimizar la atención al cliente

Mejora la experiencia de compra en cada interacción.

Estos son los pilares fundamentales para alcanzar el éxito de tu negocio.

¿Por qué elegir este curso?

La gestión comercial no es solo vender, es entender al cliente, anticiparse a sus necesidades y crear una experiencia de compra memorable.

¿Sabes cual es tu arquetipo de cliente ideal?, ¿Sabes donde estan?, Sabes que quieren?

Y para lograrlo, necesitás herramientas prácticas y conocimientos específicos que te llevarán al siguiente nivel.

Beneficios prácticos para tu día a día en la farmacia

- Estrategias de ventas adaptadas al sector farmacéutico.
- Técnicas para manejar objeciones y cerrar ventas de manera efectiva.
- Optimización del diseño y disposición de productos para maximizar la rentabilidad.

Pero esto no es todo, también te preparamos para enfrentar situaciones complejas.

Aplicaciones Prácticas del Curso

En la farmacia

Implementación de técnicas de merchandising para maximizar la visibilidad de los productos.

En la atención al cliente

Técnicas para convertir clientes ocasionales en clientes fieles.

Todo esto con un enfoque práctico y contextualizado a nuestra región.

Metodología del Curso

100% Virtual y Dinámico

El curso se dicta de forma completamente virtual, con clases autogestionadas, actividades prácticas y foros de discusión, para garantizar un aprendizaje colaborativo e interactivo.

Y no te preocupes si no podés asistir a los webinars, todas las clases quedan grabadas.



Instructor:

Viviana Kutz

- **Formación:** Auxiliar Universitaria en Farmacia y Técnica Superior en Administración de Empresas.
- **Experiencia:** Amplia trayectoria en la gestión comercial de farmacias y en la docencia.

Un curso diseñado y dictado por alguien que conoce de primera mano los desafíos del sector.

¡Inscríbete ahora!

Link: [inscribirse](#)